

Lounea Oy:n osavuositiedot Q1/2016

- **Konsernin tammi-maaliskuun liikevaihto oli 18,2 M euroa, jossa oli kasvua 30 %.**
- **Konsernin kannattavuus parani, liikevoitto jaksolla oli 1,4 M euroa (0,5 M euroa).**
- **Jimmi's PC-Store Oy:n verkkokaupan alkuvuoden myynti kasvoi 37 % 10,9 M€ euroon ja kannattavuus parani.**
- **Teleoperaattoriliiketoiminnassa ensimmäisen vuosineljänneksen liikevaihto kasvoi 22 % 7,8 M euroon ja kannattavuus parani. Kasvu tuli pääosin Etelä-Satakunnan Puhelin Oy:n liiketoiminnan ostosta.**
- **Konsernin investoinnit olivat tammi - maaliskuussa 0,9 M euroa. Investoinnit kohdistuivat pääosin valokuituverkkoon ja yritysliiketoiminnan järjestelmä- ja laiteinvestointeihin.**

Katsauskauden keskeiset tunnusluvut Lounea - konsernissa (M€):

	1-3/2016	1-3/2015	Muutos
Liikevaihto	18,2	14,0	30 %
Käyttökate	2,8	1,9	45 %
Liikevoitto	1,4	0,5	157 %
Tulos ennen veroja	1,4	0,8	74 %
Liikevoitto %	7,6 %	3,8 %	
Omavaraisuusaste	82,2 %	90,1 %	
Sijoitetun pääoman tuotto	6,3 %	3,8 %	
Oma pääoma / osake	917 €	884€	

Toimitusjohtaja Veli-Matti Viitanen:

”Lounean alkuvuosi käynnistyi myötätuulessa”

Lounea konsernin ensimmäinen vuosineljännes oli vuoden takaista huomattavasti parempi. Vuosineljänneksen liikevaihto kasvoi 30 % ja liikevoitto 157 %. Suurin syy parempaan taloudelliseen kehitykseen oli Jimm’s PC Storen kasvu ja Sastamalan haltuunotto. Sastamalan toimintojen integrointi Louneaan on sujunut odotetusti ja integrointityötä jatketaan suunnitelman mukaisesti kuluvan vuoden ajan.

Teleoperaattoriliiketoiminnan henkilöasiakkaiden liikevaihto jatkoi edelleen laskuaan kupariliittymien vähenemisen myötä. Valokuituliittymien kauppa kävi kuitenkin odotetusti, mutta liittymien määrä ei vielä riittänyt kääntämään liikevaihtoa kasvuun. Laajensimme kuluttajasegmentin palveluvalikoimaa lanseeraamalla yhdessä Terveysoperaattori Oy:n kanssa OMA Seniori-palvelun. Yritysassiakkaiden valokuituliittymien sekä IT-palveluiden myynti on ollut positiivisella kasvukäyrällä, jonka takia yritysmyynti kasvoi 10 % edellisen vuoden vuosineljännekseen verrattuna. Olemme solmineet Ina Finlandin kanssa yhteistyösopimuksen Contact Center – palvelujen tarjoamisesta, jonka kautta tarjoamme asiakkaillemme entistä kattavampaa palveluvalikoimaa.

Jimm’s PC Storen liikevaihto kasvoi huimat 37 %, joka kertoo paljon viime vuoden markkinoiden hetkittäisestä jämähtämisestä sekä tämän vuoden markkinan aktiivisuudesta. Verkkokauppa-markkinan kasvu toi mukanaan alalle uusia toimijoita ja kilpailua. Alustavien tietojen mukaan Jimm’s on kasvanut omalla alueellaan markkinoita nopeammin, joten olemme myös kasvattaneet markkinaosuuttamme.

Omistajastrategiamme mukaisesti panostamme edelleen voimakkaasti toimialueemme valokuituverkkoihin. Tavoitteenamme on pitää tietoliikenneyhteydet mahdollisimman laadukkaina. Tietoliikenneyhteyksien laadukkuus on korostunut alkuvuodesta mobiiliverkkojen isojen ongelmatapausten kautta, jolloin yhteiskuntamme rakentuminen tietoliikenneyhteyksien perustalle on tullut harvinaisen selvästi esille. Laadukkaat valokuituverkkomme saavat pian uusia asiakkaita - kaivuut ovat alkaneet Salon suunnalla Märjyimmellä, Vaskiolla, Särkisalossa, Perniön asemalla, Kiikalassa ja Halikossa. Somerolla puolestaan on aloitettu Kaurakedon suunnalla, Forssassa Sukulassa ja Kaukjärvellä, Yläneellä Nissilässä, Alastarolla Vännilässä, Paimiossa Kiusalassa ja Nummenpäässä sekä Sastamalassa Laukulassa ja Salmen alueella.

Lopuksi haluan vielä muistuttaa omistajiamme tulevasta yhtiökokouksestamme, jossa omistajien on mahdollista vaikuttaa yhtiömme toimintaan. Tervetuloa päättämään oman yhtiönne tulevaisuudesta.

Teleoperaattoriliiketoiminta

Teleoperaattoriliiketoiminnan ensimmäinen vuosineljänneksen myynti kasvoi 22 % edellisestä vuodesta. Kasvu johtui pääsääntöisesti vuoden vaihteessa ostetun Etelä Satakunnan Puhelin Oy:n liiketoiminnan mukaan tulosta. Kuitenkin myös muun teleliiketoiminnan pitkään jatkunut liikevaihdon lasku kääntyi hienoiseksi kasvuksi yritysmyyntin kasvun johdosta. Kannattavuus oli edellisvuotta paremmalla tasolla toiminnan kehittymisen myötä.

Etelä-Satakunnan Puhelimen liiketoiminnan integroiminen osaksi Lounean toimintaa on ollut alkuvuoden suurin haasteemme ja on koskenut kaikkia organisaatiotasoja. Hanke on edennyt hyvin ja yhtenäinen Lounea- ilme näkyy jo vahvasti Sastamalan alueella.

	<u>1-3/2016</u>	<u>1-3/2015</u>	<u>Muutos</u>
Liikevaihto	7,8	6,4	22 %
Käyttökate	2,4	1,8	35 %
Liikevoitto	1,0	0,4	152 %

Valokuituliittymien määrä kpl (ilman Sastamalaa):

	<u>3/16</u>	<u>3/15</u>	<u>Kasvu</u>
Kytkeytyt liittymät	12.642	10.644	19 %
Rakennettu kanta	38.720	36.349	7 %

Liittymien määrä kpl (ilman Sastamalaa)

	<u>3/16</u>	<u>3/15</u>	<u>Muutos</u>
Data	21.716	22.128	-2 %
Puhe	13.607	17.512	-22 %
TV	28.970	27.891	+4 %

Sastamalan liittymien määrä kpl

	<u>3/16</u>
Data	4.928
- kuituliittymät	2.355
Puhe	3.529
TV	5.968

Verkkokaupalliiketoiminta

Jimm`'s PC-Store Oy:n liikevaihto kasvoi vahvasti ensimmäisen vuosineljänneksen aikana. Kasvanut myynti aikaansaatii aiempaa ohuemmillä katteilla, mutta koska samaan aikaan toimintakulut pysyivät suunnitellulla tasolla, kannattavuus parani selvästi viime vuodesta.

	1-3/2016	1-3/2016	Muutos
Liikevaihto	10,9	7,9	37 %
Käyttökate	0,4	0,2	163 %
Liikevoitto	0,4	0,1	169 %

Konsernin henkilöstö

Henkilöstön kokonaismäärä katsauskauden lopussa oli 221 (192). Katsauskaudella maksettiin palkkoja 2,4 M€ (2,0 M€).

Liiketoiminnan näkymät

Yhtiö arvioi loppuvuoden tuloksen pysyvän hyvällä tasolla. Yleisen taloudellisen tilanteen kehitys vaikuttaa ennusteeseen ja näkyy erityisesti verkkokaupan myynnin kehityksessä.

Osavuositarkastuksen laadintaperiaatteet

Osavuositarkastuksen luvut ovat tilintarkastamattomia ja suuntaa-antavia lukuja konsernin tuloskehityksestä. Konserniyhdistelyssä ei ole huomioitu konsernin osakkuusyhtymien vaikutusta.

Lisätiedot:

Toimitusjohtaja Veli-Matti Viitanen, [veli-matti.viitanen\(at\)lounea.fi](mailto:veli-matti.viitanen@lounea.fi), 029 7070 275